



BOOT CAMP 2018

PASSEZ À L'ACTION; « POSSIBLE – IMPOSSIBLE »

À qui s'adresse ce BOOT CAMP?

- À ceux qui veulent changer de plateau;
- À ceux qui désirent maintenir un équilibre famille, santé et travail;
- À ceux qui veulent obtenir plus de résultats avec moins d'efforts ; ne pas confondre avec faire beaucoup d'argent en ne travaillant pas;
- À ceux qui réalisent que leur modèle actuel n'est pas profitable.

Comment maintenir un équilibre tant personnel que professionnel?

Pourquoi tant de courtiers compétents ont de la difficulté à établir et maintenir un momentum au niveau de la production?

Est-ce possible de réussir à de très haut niveau en immobilier sans avoir à sacrifier votre vie de famille ou votre vie sociale? La réponse est un grand OUI!

- Apprenez à développer un modèle d'affaires tenant compte de vos besoins;
- Apprenez à communiquer puissamment avec acheteurs et aux vendeurs;
- Apprenez à démystifier la communication téléphonique.

Notre « CONCEPT AFFAIRES »

La philosophie de OSE est que vous êtes EN « business », mais plus important, vous êtes UNE « business » !



Sujets couverts durant le BOOT CAMP

- Survol de l'année 2017
- Quels seront les défis et enjeux que vous devrez surmonter en 2018?
- Vous apprendrez comment développer un « Mindset » puissant et le maintenir tout au long de l'année
- Vous apprendrez comment puis-je maintenir un équilibre santé – famille – travail et réussir en affaires
- Vous apprendrez à faire 50,75 ou plus de 100 transactions :
 - Ayez une cédule efficace et fonctionnelle;
 - Travaillez avec des acheteurs et vendeurs # 1;
 - Demeurez motivé et en action toute l'année;
 - Sachez quoi dire, comment le dire, et quand le dire.
- Voyez comment les modèles d'affaires enseignés sont mis à profit par des courtiers

En Bonus :

Ateliers de négociation et communication afin d'inscrire au bon prix.

Multipliez conférences sur des approches et techniques fonctionnelles que vous pourrez mettre en application immédiatement.

Conférence de Carol Allain « Le choc des générations »; oui, il existe un langage et des approches différentes.

Dîners inclus.

Notre « CONCEPT AFFAIRES »

La philosophie de OSE est que vous êtes EN « business », mais plus important, vous êtes UNE « business » !