

# FORMATION

## NÉGOCIATION ET RÉPONSES AUX OBJECTIONS. OSE COACHING IMMOBILIER INC.

Recevez un chèque-cadeau pour  
notre évènement Boot Camp 2021

**Je veux y penser !  
Votre compétiteur est moins cher !  
Je vais vendre sans courtier !**

Etes-vous découragé de ne pas savoir quoi répondre ?  
Pourquoi est-ce que votre compétition réussit et vous pas ?  
Combien d'argent perdez-vous chaque mois en n'obtenant pas les signatures ?

**Inscrivez-vous au programme « Négociation et Réponses aux Objections » de OSE Coaching Immobilier et apprenez à maîtriser le langage professionnel qui vous permettra de signer des contrats.**

**Deux journées complètes de formation échelonnées sur deux semaines, vous apprendrez à :**

- **Analyser la perception du consommateur ;**
- **Définir une approche de négociation axée sur la non confrontation ;**
- **Faire cheminer le client vers l'objectif convoité ;**
- **Maîtriser des techniques de négociation éprouvées**

Vous recevrez un cahier de travail avec les notes de travail, les scripts et les arguments de vente. Vous serez plus confiant et plus compétent devant un client et ferez plus de transactions.

Faites-vite ! PLACES LIMITÉES  
Coût : 499\$ plus taxes

1 session disponible:

19 & 26 octobre 2020 9h00 à 16h00

Samir Bachir Coach

Diane Mignault Coach

www. **OSE** coaching.com  
le pouvoir de réussir

ose  
coaching immobilier

# FORMATION Négociation & Réponses aux Objections

OSE COACHING IMMOBILIER INC.

## FORMULAIRE D'INSCRIPTION

1 SESSION DISPONIBLE (2 périodes)

19 & 26 octobre 2020 de 9h00 à 16h00



**Endroit :** OSE Coaching - 1565 boulevard de l'Avenir, suite 100, Laval, QC, H7S 2N5

**Coûts :** 499 \$ + taxes

Nom		Prénom		# Permis OACIQ	
Entreprise					
Adresse		Ville		Province	Code postal
Adresse rés.		Ville		Province	Code postal
Tél. entreprise		Télec. entreprise		Courriel	
Tél. rés.			Cellulaire		

- Payable en un versement en date de la signature de ce formulaire : 573,73\$
- Payable en deux versements; 50% à la date de la signature de ce formulaire, et 50% dans 30 jours. Le deuxième versement sera prélevé au plus tard 30 jours avant l'évènement.

Je, à titre de professionnel de l'immobilier et homme/femme d'affaires, désire m'inscrire à la formation Négociation et Réponses aux Objections aux dates mentionnées ci-dessus afin de recevoir une formation destinée à m'aider à accroître mon revenu d'entreprise. Je comprends que les frais sont non remboursables à moins de l'annulation de la part de OSE Coaching Immobilier Inc. et de plus, je renonce à mon droit de mettre fin au présent contrat et à l'application de l'article 2125 du Code civil du Québec. Les parties conviennent que la présente sera soumise à la seule juridiction du district de Laval. Aucun crédit ou remboursement ne sera émis pour les sessions non utilisées et /ou en cas d'absences. Par la présente j'autorise OSE COACHING IMMOBILIER INC. à prélever le ou les montants indiqués ci-dessus.

X  
Signature du client \_\_\_\_\_ Date \_\_\_\_\_

Visa  Mastercard

Nom tel qu'il apparaît sur la carte		Numéro de la carte		Expiration	Code de séc.
Adresse de facturation		Ville		Province	Code postal

X  
Signature du client \_\_\_\_\_ Date \_\_\_\_\_

ENVOYER LE DOCUMENT AU: [info@osecoaching.com](mailto:info@osecoaching.com) OU FAXER AU 450.933.7818 S.F.: 1 855.933.7818