



- OSE coaching immobilier - 450-933-7070 - info@osecoaching.com -

Programme de coaching « One-on-One »

- **Appels de coaching individuel chaque semaine avec un coach de haut niveau**
 - Min. 40 par année ;
 - 30 minutes par appel ;
 - Un coach sélectionné par Diane et Samir et 100% engagé à votre succès ;
 - Des devoirs et travaux de perfectionnement à chaque semaine.
- **Appels de groupe chaque semaine avec Diane Mignault**
 - Min. 30 par année ;
 - 30 minutes par appel ;
 - Trucs et astuces d'une « pro » de la vente ;
 - Sujets ciblés en fonction du marché d'aujourd'hui.
- **Appels de fin de mois avec Samir Bachir**
 - Appels de motivation ;
 - 30 minutes par appel ;
 - Renforcement de vos connaissances avec un vétéran de l'industrie immobilière ;
 - Développement d'un mindset puissant.
- **4 journées de formation exclusives**
 - 2 journées à Laval (février et mai) ;
 - 2 jours à l'extérieur en octobre ;
 - Excellente occasion de réseautage ;
 - Matériel exclusif à l'intention des One-on-Ones ;
 - Échanges avec l'élite du courtage immobilier au Québec.
- **Accès gratuit et illimité à nos événements et formations**
 - « Boot-Camp » annuel en janvier ;
 - Formation « Négociation & Réponses aux Objections » ;
 - Journées « One-on-One ».
 - 25% de rabais sur notre cours Présentation d'inscription.

- **Utilisation de notre fameux « OSE Analyzer ©»**
 - Voyez en temps réel vos chiffres ;
 - Voyez en temps réel vos statistiques et performances ;
 - Voyez tous les jours EXACTEMENT ce que devez faire pour aller là où vous voulez aller.
- **Un plan d'affaires personnalisé**
 - Approche « globale » du succès ;
 - Plan d'affaires 1 an - 3 ans - 5 ans ;
 - Les « 5 vases » à remplir quotidiennement pour un succès complet.
- **Des outils adaptés au marché d'ici**
 - Maîtrisez les AVPP d'ici ;
 - Statistiques mensuelles « Courtiers VS Duproprio » ;
 - Apprenez à être organisé.

Joignez-vous à nous et apprenez à vous démarquer de la compétition !

