

NÉGOCIATION ET RÉPONSES AUX OBJECTIONS



ose
coaching immobilier

WOW!
12 UFC accrédités
par l'ADAO pour votre
participation de deux jours!
12 UFC

Propulsez-vous

à un autre niveau !

EN CLASSE- 2 jours
Prochaine session: 17 & 24
octobre 2022 de 9h00 à 16h00
499\$ plus taxes
12 UFC

Négociation et réponses aux objections

Vous apprendrez à :

Analyser la perception du consommateur;

Définir une approche de négociation axée sur une non confrontation;

Faire cheminer le client vers l'objectif convoité;

Maîtriser des techniques de négociations éprouvées;

Vous recevrez un cahier de travail avec notes, scripts et arguments de vente;

Vous serez plus confiant et plus compétent devant un client et ferez plus de transactions.

FORMATION

NÉGOCIATION ET RÉPONSES AUX OBJECTIONS.

OSE COACHING IMMOBILIER INC.

Recevez un chèque-cadeau pour notre évènement Boot Camp 2023

**Je veux y penser !
Votre compétiteur est moins cher !
Je vais vendre sans courtier !**

Etes-vous découragé de ne pas savoir quoi répondre ?
Pourquoi est-ce que votre compétition réussit et vous pas ?
Combien d'argent perdez-vous chaque mois en n'obtenant pas les signatures ?

Inscrivez-vous au programme « Négociation et Réponses aux Objections » de OSE Coaching Immobilier et apprenez à maîtriser le langage professionnel qui vous permettra de signer des contrats.

Deux journées complètes de formation échelonnées sur deux semaines, vous apprendrez à :

- **Analyser la perception du consommateur ;**
- **Définir une approche de négociation axée sur la non confrontation ;**
- **Faire cheminer le client vers l'objectif convoité ;**
- **Maîtriser des techniques de négociation éprouvées**

Vous recevrez un cahier de travail avec les notes de travail, les scripts et les arguments de vente. Vous serez plus confiant et plus compétent devant un client et ferez plus de transactions.

Faites-vite ! PLACES LIMITÉES
Coût : 499\$ plus taxes

1 session disponible:

EN CLASSE

17 et 24 octobre 2022

De 9h00 à 16h00



Samir Bachir Coach

Diane Mignault Coach

www. **OSE** coaching.com
le pouvoir de réussir

ose
coaching immobilier

FORMATION Négociation & Réponses aux Objections

OSE COACHING IMMOBILIER INC.

FORMULAIRE D'INSCRIPTION

1 SESSION DISPONIBLE (2 périodes)

EN CLASSE

17 et 24 octobre 2022 de 9h00 à 16h00



Coûts : 499 \$ + taxes

Nom		Prénom	# Permis OACIQ
Entreprise			
Adresse	Ville	Province	Code postal
Adresse rés.	Ville	Province	Code postal
Tél. entreprise	Télec. entreprise	Courriel	
Tél. rés.		Cellulaire	

- Payable en un versement en date de la signature de ce formulaire : 573,73\$
- Payable en deux versements; 50% à la date de la signature de ce formulaire, et 50% dans 30 jours. Le deuxième versement sera prélevé au plus tard 30 jours avant l'évènement.

Je, à titre de professionnel de l'immobilier et homme/femme d'affaires, désire m'inscrire à la formation Négociation et Réponses aux Objections aux dates mentionnées ci-dessus afin de recevoir une formation destinée à m'aider à accroître mon revenu d'entreprise. Je comprends que les frais sont non remboursables à moins de l'annulation de la part de OSE Coaching Immobilier Inc. et de plus, je renonce à mon droit de mettre fin au présent contrat et à l'application de l'article 2125 du Code civil du Québec. Les parties conviennent que la présente sera soumise à la seule juridiction du district de Laval. Aucun crédit ou remboursement ne sera émis pour les sessions non utilisées et /ou en cas d'absences. Par la présente j'autorise OSE COACHING IMMOBILIER INC. à prélever le ou les montants indiqués ci-dessus.

X
Signature du client _____ Date _____

Visa Mastercard

Nom tel qu'il apparaît sur la carte	Numéro de la carte	Expiration	Code de séc.
Adresse de facturation	Ville	Province	Code postal

X
Signature du client _____ Date _____

ENVOYER LE DOCUMENT AU: info@osecoaching.com OU FAXER AU 450.933.7818 S.F.: 1 855.933.7818