

- OSE coaching immobilier - 450-933-7070 - info@osecoaching.com -

Programme de coaching « One-on-One »

- Séances de coaching individuelles chaque semaine avec un coach de haut niveau
- Un minimum de 40 séances « one-on-one » en visioconférence
- 30 minutes par séance
- Un coach sélectionné par Diane et Samir et 100% engagé à votre succès
- Des devoirs et travaux de perfectionnement à chaque semaine.
- **Tous nos coachs sont courtiers immobiliers et se sont distingués sur le terrain en obtenant des résultats hors du commun grâce à la méthode Ose coaching
- Formations hebdomadaires de groupe avec Diane Mignault
- 30 séances de formations exclusives en visioconférence
- 30 minutes par séance
- Trucs et astuces d'une « pro » de la vente
- Sujets ciblés et adaptés au marché d'aujourd'hui
- Les mercredis à 11:30
- Conférences du lundi matin avec Samir Bachir
- Séances de motivation et de mindset
- 30 minutes par séance
- Renforcement de vos connaissances avec un maître de l'industrie immobilière
- Développement d'un mindset puissant
- Les lundis matin à 8:30
- 4 journées de formation exclusives
- 2 journées exclusives à Laval (février et mai)
- Retraite annuelle de deux jours à l'extérieur en octobre
- Excellente occasion de réseautage
- Contenu exclusif à l'intention des One-on-Ones
- Échanges avec l'élite du courtage immobilier au Québec.
- Avantages exclusifs « one-on-One »
- Accès gratuit au « Boot-Camp » annuel en janvier ;
- Accès gratuit à la formation « Négociation & Réponses aux Objections »
- Accès au groupe Facebook exclusifs aux « One-on-Ones »
- 25% de rabais sur notre cours Présentation d'inscription.

- 50% de rabais sur notre formation pour adjointes
- Utilisation de notre fameux « OSE Analyzer ©»
- Voyez en temps réel vos chiffres
- Voyez en temps réel vos statistiques et performances
- Voyez tous les jours EXACTEMENT ce que devez faire pour aller là où vous voulez aller
- Voyez en tout temps où vous en êtes comparativement à vos objectifs annuels, mensuels et hebdomadaires
- Un plan d'affaires personnalisé
- Approche « globale » du succès
- Plan d'affaires 1 an 3 ans 5 ans
- Les « 5 vases » à remplir quotidiennement pour un succès complet
- Des outils adaptés au marché d'ici
- Maitrisez les AVPP d'ici ;
- Statistiques mensuelles « Courtiers VS Duproprio » ;
- Apprenez à être organisé.

Joignez-vous à nous démarquez-vous de la compétition!

